

## Вдохновляющее лидерство

Лидерство – это то, что с рождения или навыки, которые можно приобрести? По-моему – второе.

Ведь одного человека мотивирует карьерный рост, второго — интересные задачи, третьего — поездки и новые проекты, четвёртого — стабильность, а пятого вообще возможность вдохновлять и вести к целям компании. У каждого свои интересы, цели, задачи, подходы и видение идеальной компании. «Разве можно угодить всем?», — спросите вы. Можно, если создавать нужные условия и интересные задачи.

Можно выстроить работу таким образом, чтобы сотрудники защищали интересы друг друга и всей командой единомышленников двигали компанию вперед.

Как? Расскажет Владимир Якуба на тренинге. Он научит выбирать эмоциональному интеллекту и настоящему лидерству в работе с командой.

### ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ:

- Менеджеры по продажам
- Руководители отделов продаж
- Собственники и предприниматели
- Коммерческие директора

### ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ:

1 день (8 академических часов)  
либо:  
2 дня (16 академических часов)

**Формат:** Выступление проводится в формате «Реалити», при котором спикер решает задачи «здесь и сейчас» с помощью живых звонков и разборов кейсов аудитории с большим числом практики.

### Программа:

#### УПРАВЛЕНИЕ ВНИМАНИЕМ

Лидерские компетенции для тройного влияния на подчиненных. Пространство. Взгляд. Метод 3 зон. Управление взглядом в работе с 2+. Скрытая невербалика.

#### СОДЕРЖАТЕЛЬНОСТЬ

Структура изложения информации. 3 метода разделения информации по частям. Дом мыслей. Аргументация. Матрица убеждения. ЦБ. Структура и «ЦБ-алгоритм». Метод «Боржомии». График внимания. Истории.

#### ХАРИЗМА

Переключение внимания. Паузы. Убеждение через «разрыв». 6-секундное молчаливое влияние. Упрощение речи. Контрманипуляции. Compliments. Техника «ИКС».

#### САМОДИСЦИПЛИНА

Постановка долгосрочных целей в работе. Цели. Принцип «Чеширского кота». Что говорить в завершении диалога. Метод «Рельс». Приемы Штирлица для повышенного влияния.

#### ОТРАБОТКА РЕАКЦИЙ

Отработка реакций на негатив. Отработка «неприятности» методом МЧС. Метод «лимонных реакций». Метод «шпионского моста»: А это поможет? Техника страх-опасность. Подход Дэфо. Как избавляться от неврозов, успокоительных и раздражающих факторов на эмоциональном уровне?

#### ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Составляющие и приемы. Структурный подход влияния. Приемы 2-х миллиардеров: Потанина и Леонова. Ответная структурное пояснение на 1-2-3. Метод немецкого MBA. Структурирование. Метод квадрат-прямоугольник-круг-стрелки

#### ВЫГОРАНИЕ И МОТИВЫ

30 мотиваторов: что движет тобой? Неэффективные рабочие состояния: чем заменить и как избавиться. Антиусталось без потери 20% времени на переключение.

#### ВЫРАБОТКА ПРИВЫЧЕК

Календарь: 4 цвета в твоём смартфоне, многозадачность, задачи в режиме ожидания, утюга и такси. Аудит привычек. Приемы незапланированного отдыха. Расслабление при переключении. 12 сожалений стариков.

